

市保险行业

开展“唱响新征程，绿色环保跑”活动

本报讯 近日,市保险行业协会组织全市会员单位集中开展了“唱响新征程,绿色环保跑”活动(如图),近400名保险客户、保险从业者和跑步爱好者齐聚市南湖公园,共同迎接第十一个“7·8”全国保险公众宣传日。市委常委、副市长秦杰,市金融工作局党组成员、副局长(主持工作)张延明,高新区党工委副书记、管委会主任王庆军,人民银行新乡市中心支行副行长李新民,新乡银保监分局党委委员、副局长苏雁,市消费者协会副秘书长(主持工作)张明彦,市保险行业协会会长、中国人寿新乡分公司总经理乔春明,市保险行业协会副会长、人保财险新乡市中心支行副经理李华南,市保险行业协会副会长、太平洋财险新乡市中心支行副经理杨晓林,市保险行业协会副会长、太平洋人寿新乡分公司总经理付峰伟,市保险行业协会副会长、平安财险新乡中心支行副经理刘亚凯,市保险行业协会秘书长魏晋成以及全市各会员单位总经理出席启动仪式。

启动仪式上,苏雁表示,新乡保险行业将始终以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,坚定不移贯彻党的二十大精神,以推动高质量发展为主题,以更好满足人民群众和实体经济多样化保险需求为目标,在完善多层次社会保障体系、提升人民群众总体保障水平、服务地方经济社会建设、助力全面推进乡村振兴等方面作出积极贡献。



启动仪式后,在秦杰发出指令后,全体人员冲出起跑线。炎炎夏日里,高温酷暑阻挡不住每一名参与者高涨的热情。伴随着秀丽的湖景风光,大家昂首阔步向前,尽情挥洒汗水,用行动践行环保健康的生活理念,用活力传递积极向上、朝气蓬勃的正能量。活动还设置了幸运奖20名,并向获奖者颁发了奖品。

张延明表示,保险行业作为现代金融业的重要支柱,要实现高质量发展,发力点在于把自身发展融入国家大局,着力在于始终坚持以人民为中心。要深刻认识和把握金融发展新形势、新要求,全面贯彻党中央关于金融工作的决策部署,坚守保险本源,创新推出更多、更优的满足人民群众日益增长保障需求的产品和服务,在服务社会民生、拓宽保险服务领域、助力“三农”发展、推动乡村振兴、推进共同富裕等方面作出新的更大贡献。

知识、倾听公众心声、提升服务品质、塑造行业形象的文化名片,影响持续且深远。新乡保险行业以本次大型集中公益跑活动,迅速掀起了全行业“7·8”全国保险公众宣传日活动的热潮,将持续开展丰富多彩、灵活多样、富有成效的相关主题活动,通过健康、积极、正能量的方式,加强与公众互动、拉近与消费者的距离、表达保险情怀、传递保险理念、展示保险形象、传播行业文化。(胡环环 文/图)

泰康人寿新乡中心支公司开展金融知识普及进校园活动

本报讯 为促进金融知识普及,引导当代学生正确防范金融诈骗等风险行为,近日,泰康人寿新乡中心支公司组织宣传力量走进河南工学院,向在校大学生开展了一场“金融知识普及宣讲进校园”活动。

在现场,该支公司防诈宣传员围绕在学生群体中多发的电信网络诈骗行为和手段、反洗钱常见套路、“校园贷”诈骗行为以及非法集资作案方法等案例,以案说法,向大学生普及生活中类似风险的甄别和应对措施。

在讲解中宣传员还重点强调,大学生在日常生活中需要保护好个人信息不外泄,树立正确的价值观与消费观。同时,要学习必要的金融消费知识,时刻保持警惕,一旦发现身边朋友遭遇诈骗风险,应立即报警,及时止损,运用法律武器维护好自身的合法权益。

本次“金融知识普及宣讲进校园”活动,增强了学生群体对金融知识的了解,同时,加大了金融风险防范与消费意识,有助于形成正确的金钱观与消费观。活动中,该支公司还鼓励大学生向身边的亲友广泛宣传金融知识,切实提高广大群众防范金融风险的意识。(侯文)

阳光财险新乡中心支公司聚焦老年群体普及金融知识

本报讯 近日,阳光财险新乡中心支公司聚焦老年群体,开展金融知识普及及专题活动。

针对老年群体更容易上当受骗的现状,该支公司为实现沟通“零距离”的目标,把老年朋友请进支公司会议室,紧紧围绕“电信诈骗+养老诈骗+洗

钱陷阱”等金融知识,进行专题宣传。以养老诈骗案例为切入点,详细讲解典型诈骗手段,传授养老诈骗和电信诈骗、洗钱犯罪等防范技巧,提高老年人的风险防范能力,帮助老年人快速识别金融消费陷阱,受到了老年朋友的交口称赞。(张旭赫)

新华保险新乡中心支公司党支部联合社区党组织举行建党102周年文艺汇演活动



本报讯 为庆祝建党102周年,近日,新华保险新乡中心支公司党支部联合红旗区四排房社区党总支,组织辖区退休职工、文艺爱好者,举行了“追梦新时代,永远跟党走”文艺汇演活动(如图)。

汇演活动以一曲《没有共产党就没有新中国》拉开帷幕。汇演内容包含独唱、合唱、乐器表演、舞台剧、魔术、豫剧、民族舞蹈等多种形式,表达了我市群众对党、对国家的热爱之情。活动中,台上表演者兴致盎然,积极投入,过往的观众纷纷驻足观看,不时响起阵阵掌声。

文艺汇演活动通过歌颂党的光辉历程和辉煌成就,激发了辖区居民爱国、爱党的热情,营造了和谐的社区居住氛围。(史少伟 文/图)

太平洋人寿新乡分公司快速理赔104.06万元

本报讯 家住我市县区的客户L先生于2011年至2019年先后在太平洋人寿新乡分公司购买金佑人生重大疾病保险,基本保险津贴50万元,该分公司经审核赔付L先生重大疾病保险金104.06万元,让经历此次病痛的L先生倍感温暖。L先生一家对该分公司的理赔服务非常满意。

今年5月,L先生突发胸痛,紧急就诊于当地人民医院,被确诊为急性心肌梗死,并进行冠状动脉造影检查及介入手术治疗。L先生是家里的顶梁柱,上有年迈的父母,下有一双儿女,突然的疾病改变了本来平静的生活。得知情况后,太平洋人寿新乡分公司理赔人员第一时间与L先生联系,并前往医院探望,协助准备理赔资料。6月中旬,L先生家属向该分公司递交理赔申请材料。6月28日,该分公司经审核赔付L先生重大疾病保险金104.06万元,让经历此次病痛的L先生倍感温暖。L先生一家对该分公司的理赔服务非常满意。

太平洋人寿新乡分公司作为一家勇于承担社会责任、履行保障职责的寿险公司,将为更多的家庭、更多的老百姓提供充足的保障,将保险大爱延续下去。(王琛璋)

阳光人寿新乡中心支公司50万元快速理赔彰显爱与责任

本报讯 近日,阳光人寿新乡中心支公司快速完成一件重大疾病理赔案,赔付客户50万元。从接到理赔申请材料到理赔结束,该支公司在24小时内完成了理赔。

据了解,客户王女士于2018年为自己投保一份《阳光人寿臻欣终身重大疾病保险》,基本保险津贴50万元。今年5月29日,王女士在体检时发现乳腺结节伴左侧淋巴结肿大,随即办理住院并拨打该支公司报案电话。该支公司理赔人员第一时间与客户取得联系,了解客户病情,告知住院期间注意事项及住院资料收集相关事宜。

马女士出院后,通过智能线上服务平台向该支公司申请理赔。次日,该支公司便将50万元理赔款转至马女士账户。马女士非常感动,表示该支公司解决了她的燃眉之急,由衷地感谢阳光人寿的专业与速度。阳光人寿新乡中心支公司始终坚持“一切为了客户”的核心价值追求,想客户所想,急客户所急,以极致的服务理念、先进的科技手段推动理赔服务,深入践行爱与责任,努力为客户带来更专业、更贴心的服务。(张毅)

华夏人寿新乡中心支公司开展保险宣传进社区活动

本报讯 为进一步宣传保险保障理念,提高大众对保险的认识,积极承担社会责任,近日,华夏人寿新乡中心支公司深入社区,开展“7·8”全国保险公众宣传日和保险进社区主题宣传活动,向群众普及保险金融知识,提高防范金融诈骗的能力。同时,展现该支公司的良好形象,提升服务水平,增强保险行业的影响力(如图)。

在似火的骄阳下,该支公司员工前往红旗区石榴园社区,开展以“保险力

量,为奋斗的你加把劲”为主题的宣传活动:悬挂宣传横幅,设立宣传展架,向来往群众发放宣传彩页,讲解保险知识。同时,为群众重点普及了防范非法集资、反洗钱、防范养老诈骗、防范电信网络诈骗等相关知识。通过生动的案例讲解,帮助群众了解日常生活中可能遇到的金融风险,提高防范意识和能力,守住自己的“钱袋子”,避免个人财产受到损害。(王凌龙 文/图)

河南银保监局关于投保人身保险的消费提示

为更好地保护金融消费者的合法权益,引导社会公众树立科学理性的投保意识,河南银保监局提醒广大保险消费者,投保人身保险谨记“四要”“四不要”,以维护自身合法权益。

一、要正确认识人身保险产品。人身保险产品按照保障责任来看,主要分为意外伤害保险、健康保险、人寿保险和年金保险。不同的人身保险产品,侧重不同的风险保障。部分人身保险产品兼具投资功能,但本质上仍属于保险产品,不宜将其与银行存款、国债、基金等金融产品进行片面比较,更不能将其作为银行存款的替代品。

二、要明确保险合同重要事项。投保前要做到心中有数,明白投保。保险产品所提供的保障范围均以合同条款载明的保险责任为准。消费者在购买保险时,要仔细阅读合同文本,重点关注保险责任、责任免除、保费缴纳、犹豫期和犹豫期权益、犹豫期后退保损失、保险理赔等内容,注意防范营销过程中混淆和模糊保险责任、夸大保险责任等不实宣传风险。同时,根据保险法规定,故意或者因重大过失未履行如实告知义务,足以影响保险公司决定是否同意承保或者提高保险费率的,保险公司有权解除合同。消费者应如实告知个人事项,切勿隐瞒个人健康状况等重要信息,避免因未履行如实告知义务造成个人损失。

三、要通过合规渠道购买。保险消费者应通过正规保险机构,具备有效执业登记的保险销售人员办理保险业务。经营保险业务的机构均应由监管机构批准设立,并取得相应经营保险业务许可证。保险销售人员只能通过一家保险机构进行执业登记,其执业登记信息可以通过登录国家金融监督管理总局官网,在保险中介监管信息系统中的保险中介从业人员栏目进行查询。

四、要理性购买人身保险。期缴保险产品保障期间和持续缴费时间一般较长。在购买该类保险产品时,一定要结合个人实际需求和财务状况,重点关注个人的持续缴费能力,理性购买。若未按时缴纳续期保费,将有60天的宽限期,宽限期内保单有效。如果宽限期之后仍未缴费,保单暂时停效,投保人可在2年内申请保单复效,否则保险合同有权解除保险合同,按照合同约定退

还保单现金价值。

四、不要听信“高收益”误导。保险本质上是保障,尽管部分人身保险产品具有一定的投资功能,但保单利益存在不确定性,其收益水平与保险公司经营状况和投资能力相关。保险消费者应警惕只强调“高收益”而不展示不利信息,以较高利率演示产品不确定性收益的虚假宣传。

二、不要委托他人代办资金事项。保险公司收取保险费一般是在约定缴费时限内,从投保时双方约定的银行账户中自行扣缴。如银行账户信息有变更,请及时通知保险公司。特殊情况需要缴纳现金保费的,可到合规机构营业场所现场办理,并及时查询缴费是否成功。

三、不要忽视保护自身合法权益。根据保险销售行为可回溯、金融机构销售“双录”等规定,保险机构应对易出现纠纷的渠道、产品和人群等重点领域的

销售过程、关键环节实施可回溯管理,实现销售行为可回放、重要信息可查询、问题责任可确认;银行金融机构应实施销售专区双录管理,在销售专区内装配电子系统,对产品销售过程同步录音录像;保险公司应在犹豫期内对合同期限超过一年的人身保险新业务进行回访,向投保人确认是否知悉保险责任等重要内容。这些要求既是对保险销售行为的监督,也是对消费者合法权益的保护。消费者应当积极配合,如实告知;遇有不清楚的事项要及时询问,避免后续纠纷。

四、不要盲目退保、轻信代理退保。保险合同生效后,如超过犹豫期申请退保,保险公司将扣除一定费用,仅退还保单的现金价值,现金价值根据保险责任、保障额度、持有期限等因素确定,可能会与所缴保费存在较大差额。特别警惕主动推介保险退保业务咨询、代办及怂恿退保的组织和个人,不要参与非法机构和不法分子违背合同约定、提供虚假信息、捏造事实的不法行为,避免发生失去保障、遭受诈骗、信息泄露等风险和损失。(胡环环)

科学投保五大原则 让“小白”变专家

随着生活、工作压力增大,年轻人开始主动关注自己的保障情况,老年人也因为不想给儿女添负担,开始给自己添置保险。选择保险是一门学问,如何科学投保?五大原则让您一看便知,让“小白”变专家。

先大人,后小孩 生活中,我们常常会碰到买车的人百分百会给自己的车“上保险”,而自己可能就没有一份人身保险。当身体出了毛病,第一就会想到为啥没早点儿办份保险。这本身就是个本末倒置的问题。人是财富创造者,这个创造者如果不安全,累积再多财富都有可能给别人做嫁衣。购买保险时一定要分清主次,永远记住:人比财产重要。人生在世,切记先把自己过好、活好、保护好,这才是最重要的人生之道。

先保人,后保钱

先保大人,后小孩 为什么要先给大人规划,再考虑孩子呢?对于孩子来说,最大的保障其实是父母。倘若孩子出事了,即便没有保险,家长还有别的办法来解决。万一大人出了意外,没有独立能力的孩子是无

法帮助家里承担风险的。

先保障,后投资 对于家庭来讲,大人的平安才是孩子健康成长的唯一前提。所以在大人的保险没有足额配置之前,请谨慎为孩子多花钱、不理性的投保。

先保额,后保费 保额和保费谁更重要?答案是:保额。保额不是随便规划的,是通过科学的风险评估和需求分析得出的。作为必要的保障额度,保额太少很可能导致保障,转移财务风险,注重的是杠杆性,而不是储蓄理财。一个家庭没有保障账户规划,只知道消费和理财投资,那么疾病和意外的发生和理财投资带来的巨额损失,都会导致家庭财务出现问题,“一夜回到解放前”。因此,购买人身保险,一般应遵循意外险、健康险、养

老保险的顺序,循序渐进搭配自己的保障计划。

人是财富的创造者,如果没有人的保全,也就没有积累财富的必要。护人周全,一定优先于保全财富。

在人生的不同阶段,收入不尽相同,保费可以根据自己的实力进行调整。还可以通过组合的方式,来确定所购买的保险结构。(胡环环)